



CombinedX

REDEYES KONSULTDAG, 2025 06 12

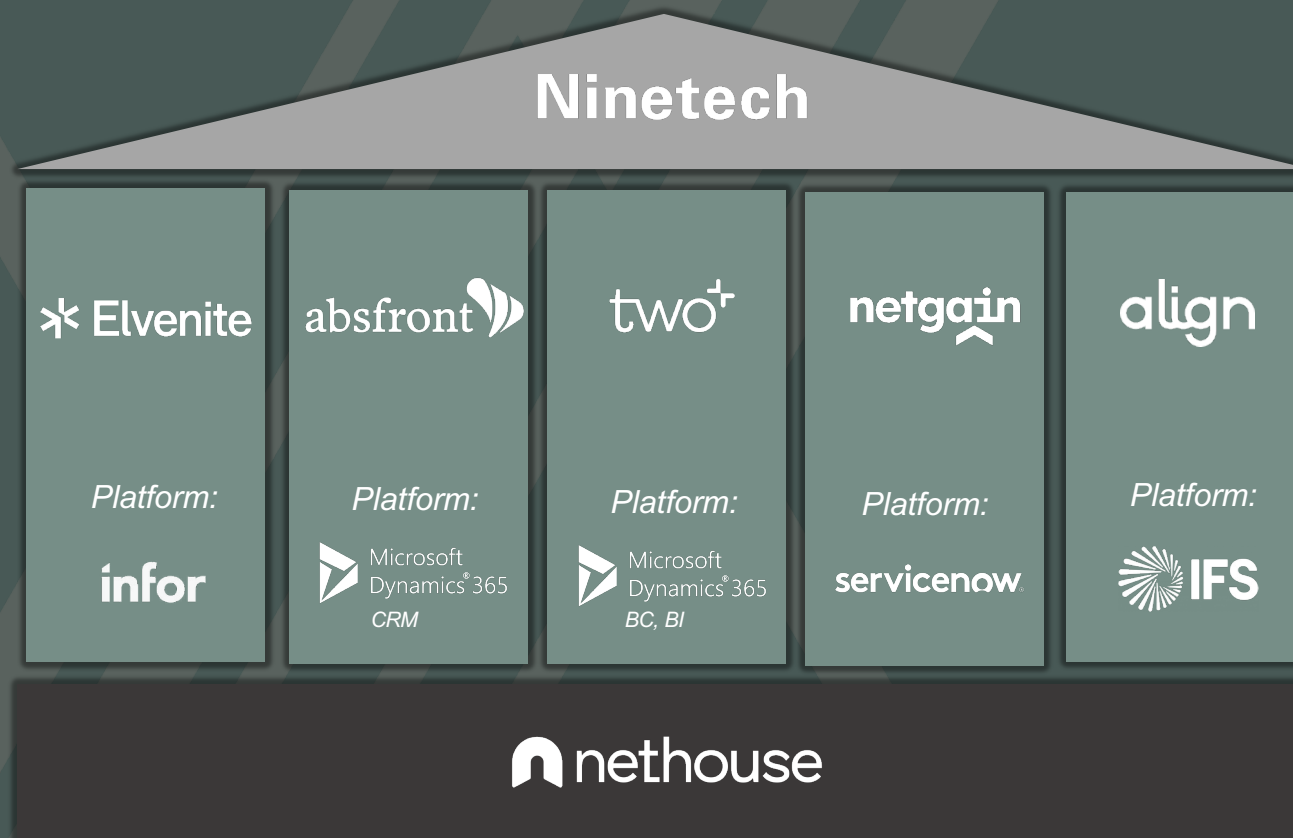
Jörgen Qwist, vd

CombinedX affärsidé

Att bygga marknadsledande specialistkonsultbolag – ”Leading Brands” – kring ”Leading Plattforms”

A Powerhouse of Platform Services

We empower our clients to seize the opportunities of data and digitalization



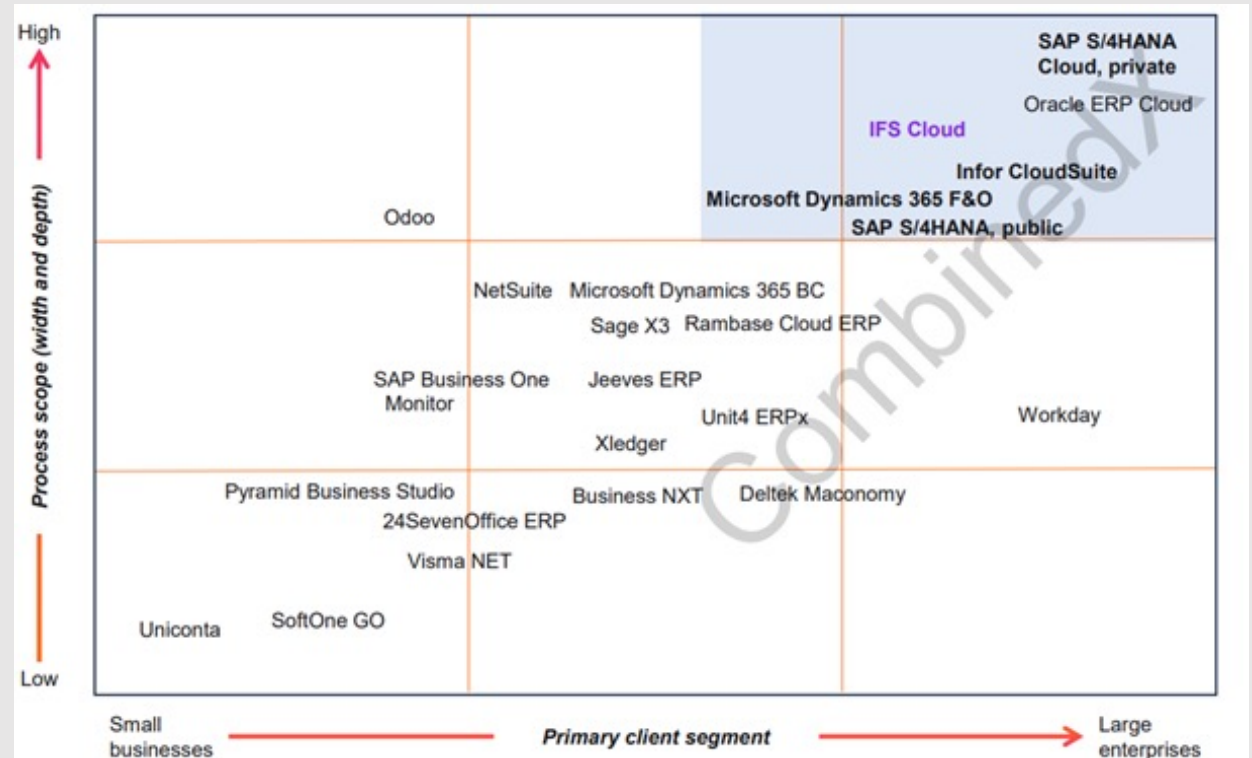
Digital Experience

Platform Services

Infrastructure & Security Services

Varför plattformscentrisk tillväxtstrategi?

1. Tydligt erbjudande
2. Stora köpstarka kunder
3. Plattformens tillväxt
4. Lång eftermarknad
5. Bra arbetsmarknad



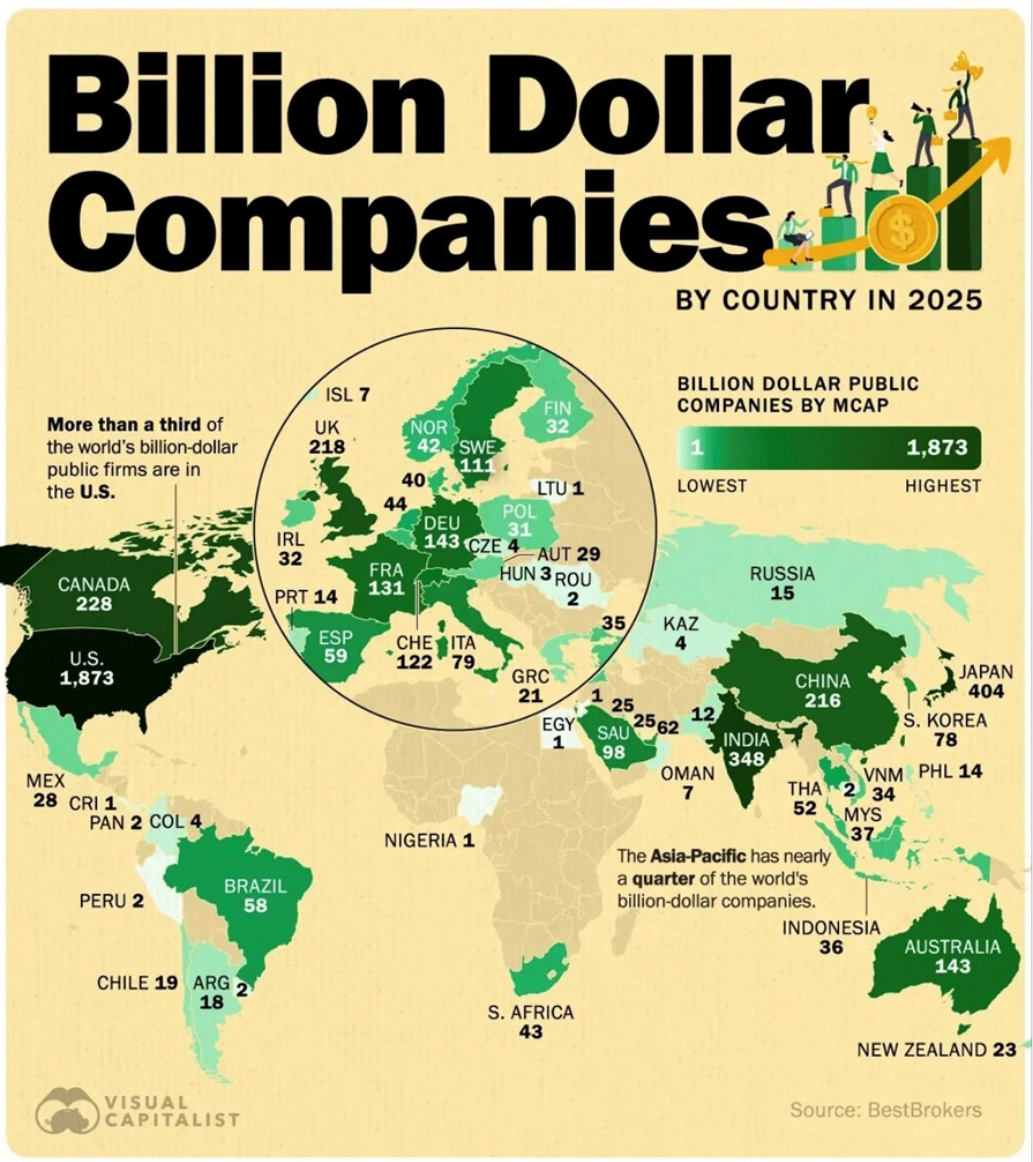
Source: HerbertNathan & Co and Bo Hjort Christensen

Plattformscentrisk



Plattformsagnostisk

Norden: 225 st





2028: 8 "Leading Brands"
(och några "Rising Stars")

Nordens ledande grupp av specialistbolag inom digitalisering



ANNONS

Analys **COMBINEDX**

CombinedX: Mot miljarden

IT-konsulten CombinedX gör ett **förvärv av norska Align som är specialiserat på affärssystemet IFS**. Prislappen är attraktiv och CombinedX når däremot sitt mål om att omsätta 1 miljard år 2025.



Björn
Rydell Igår 14:39

Du har tillgång till denna artikel tack vare ditt Premium-konto ✓

"Miljarden är målet"

På fredagen presenterades en ny fusion inom IT-branschen i Värmland. Combined Excellence förvärvar Elvenite och blir nu en koncern med totalt åtta bolag.

- Det känns fantastiskt, säger Niklas Hellberg, ordförande och delägare i Combined Excellence, som berättar att den nya större koncernen omsätter ungefär 330 miljoner kronor i dag.

- Målsättningen är att vi ska ligga strax under miljarden om några år.

Koncernen hade redan välkända IT-entreprenörsbolag som Ninetech, Cloudpro, Netgain och Two under sitt tak. Med Elvenite breddas marknaden.

- Vårt specialområde är digitala lösningar för livsmedelsindustrin och handeln, säger Johan Gotting, vd för Elvenite, som har företag som Lantmännen, Kavli,

Skånemejerier och Coop Värmland som kunder.

Elvenite tog till och med över Konsum Värmlands verksamhet inom området och 15 anställda för en tid sedan. Totalt sysselsätter man nu cirka 45 personer.

- Det är ganska fantastiskt hur vårt företag, som startade i ett uthus på Hammarö för tio år sedan, har växt. Ungefär hälften av vår verksamhet har vi i Norge, men vi har även kunder i Storbritannien och Tyskland, berättar Johan Gotting.

Ulf Sandlund, styrelseledamot och delägare i Combined Excellence, jämför den utvidgade koncernen med en schweizisk armékniv.

- När vi går ut från det här mötet så har vi ännu fler verktyg att fälla ut.

På sikt hoppas man också utöka antalet anställda. Totalt har koncernen 260 anställda i dag, varav ungefär hälften i Karlstad.

- Vi skulle kunna anställa 15 till 20 affärskonsulter direkt om det stod sådana och väntade här utanför, säger Henrik Holmberg, huvudaffärsanalytiker och delägare i Elvenite.

Utvidgningen får dock skynda långsamt eftersom det krävs viss erfarenhet hos ny personal.

- Men Karlstad har verkligen ett bra läge, med tre timmar till allt, säger Ulf Sandlund, som själv flyttat till Värmland från Norrbotten.

Han tror att den nya större koncernen ska göra att fler från andra delar av Sverige får upp ögonen för jobbmöjligheterna i Karlstad. Därbland även potentiella hemvändare.

- Jag anställde faktiskt en kille i går som nu flyttar hem igen från Malmö, säger Johan Gotting.

Kanske kan koncernen också växa med fler företag på sikt.



Det var idel glada miner när storaffären inom IT-branschen presenterades på fredagen. De glada är Henrik Holmberg, Elvenite, Åsa Klevmarken, Elvenite, Johan Gotting, Elvenite, Ulf Sandlund, Combined Excellence, Lars-Olof Hansson, Elvenite, Niklas Hellberg, Combined Excellence, och Björn Magnusson, Combined Excellence.

FOTO: PETER BÄCKER

- Det är oerhört kul att få med det här gänget nu. Men vi letar fortsatt efter fler

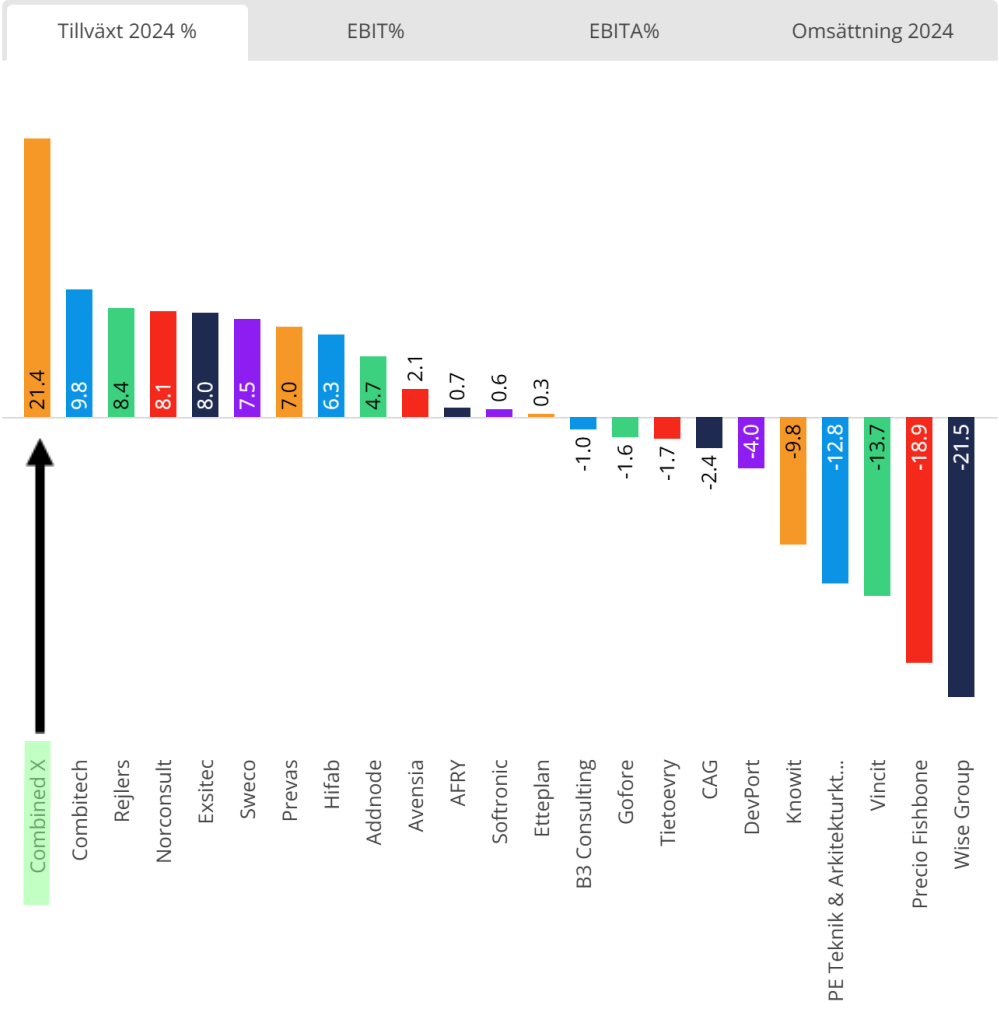
entreprenörer som vill vara med oss, säger Niklas Hellberg.

JONAS BREFÄLT

054-17 56 78

jonas.brefalt@vf.se

Helåret 2024



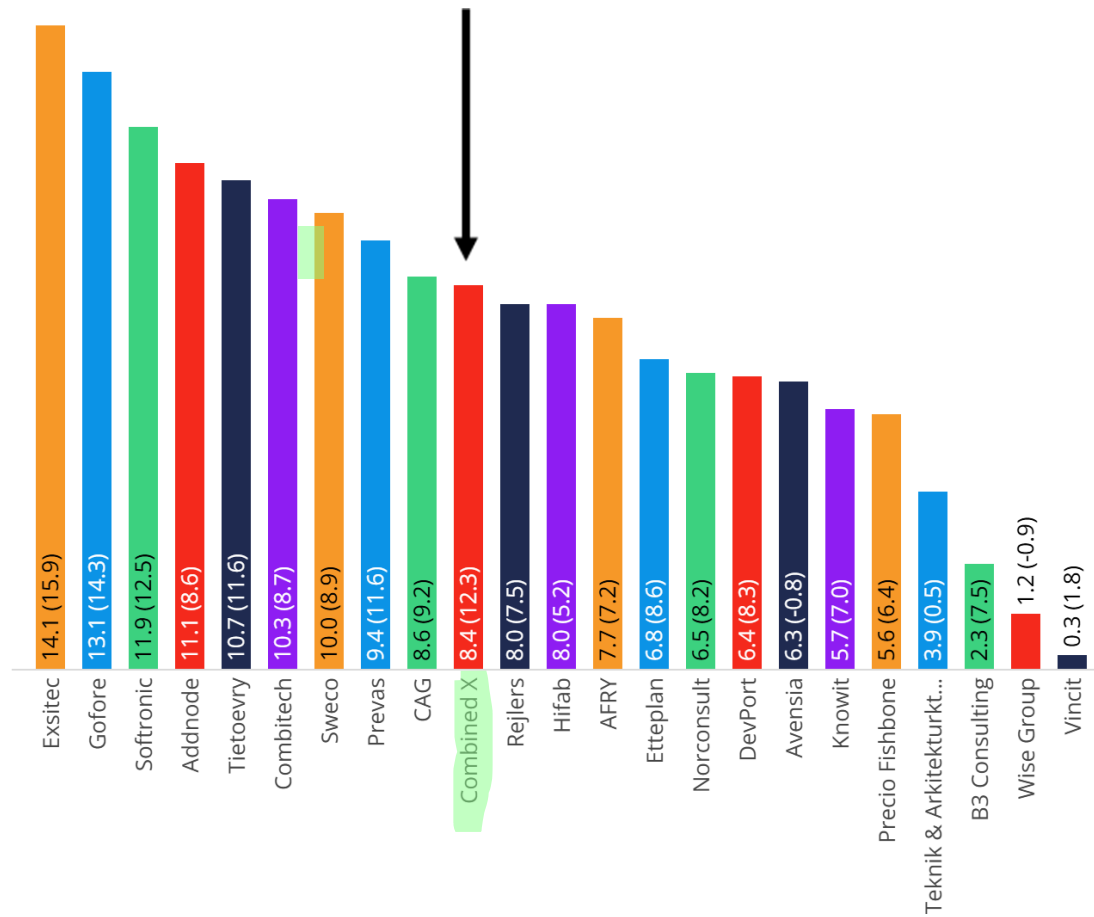
Helåret 2024

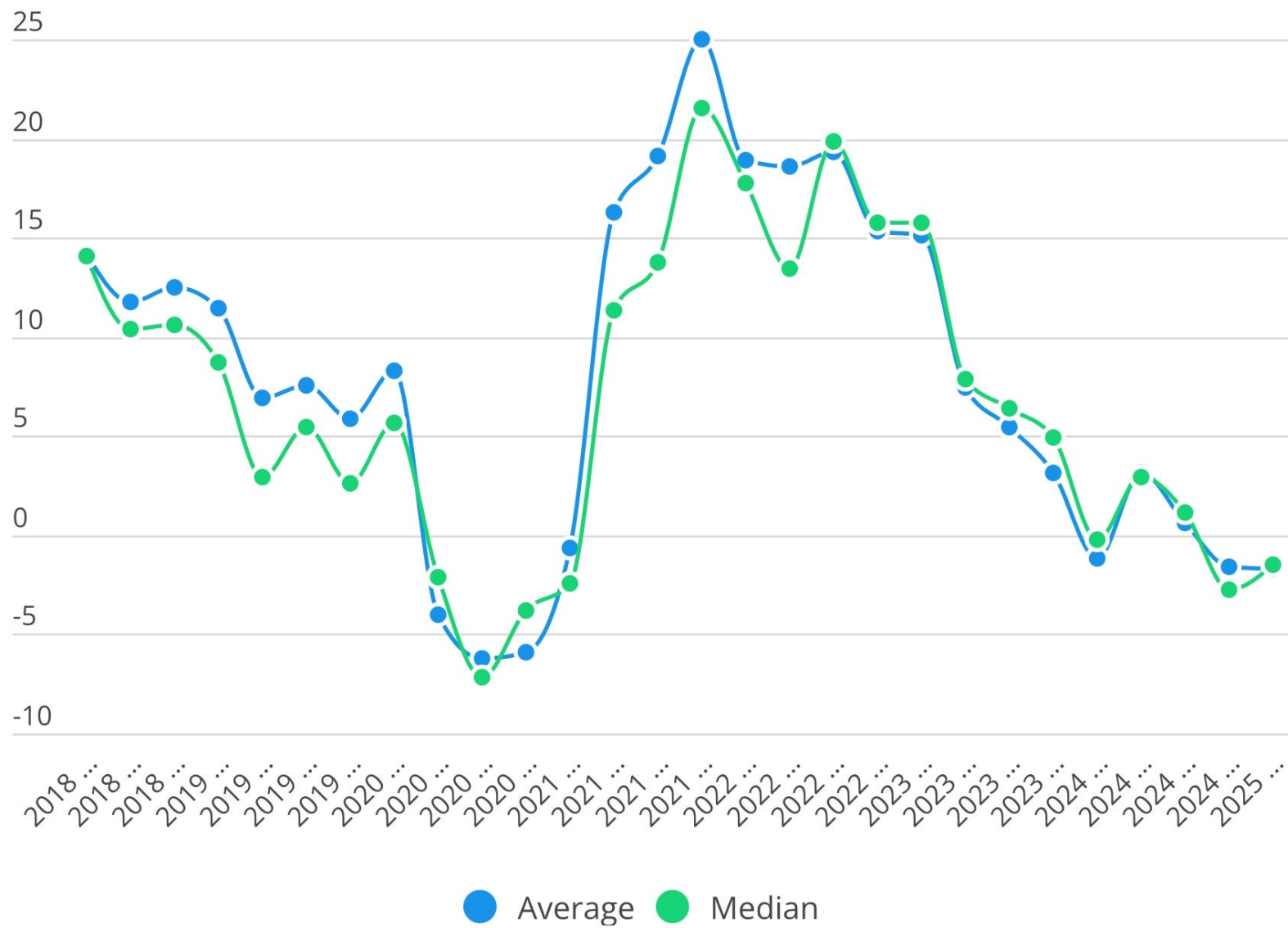
Tillväxt 2024 %

EBIT%

EBITA%

Omsättning 2024

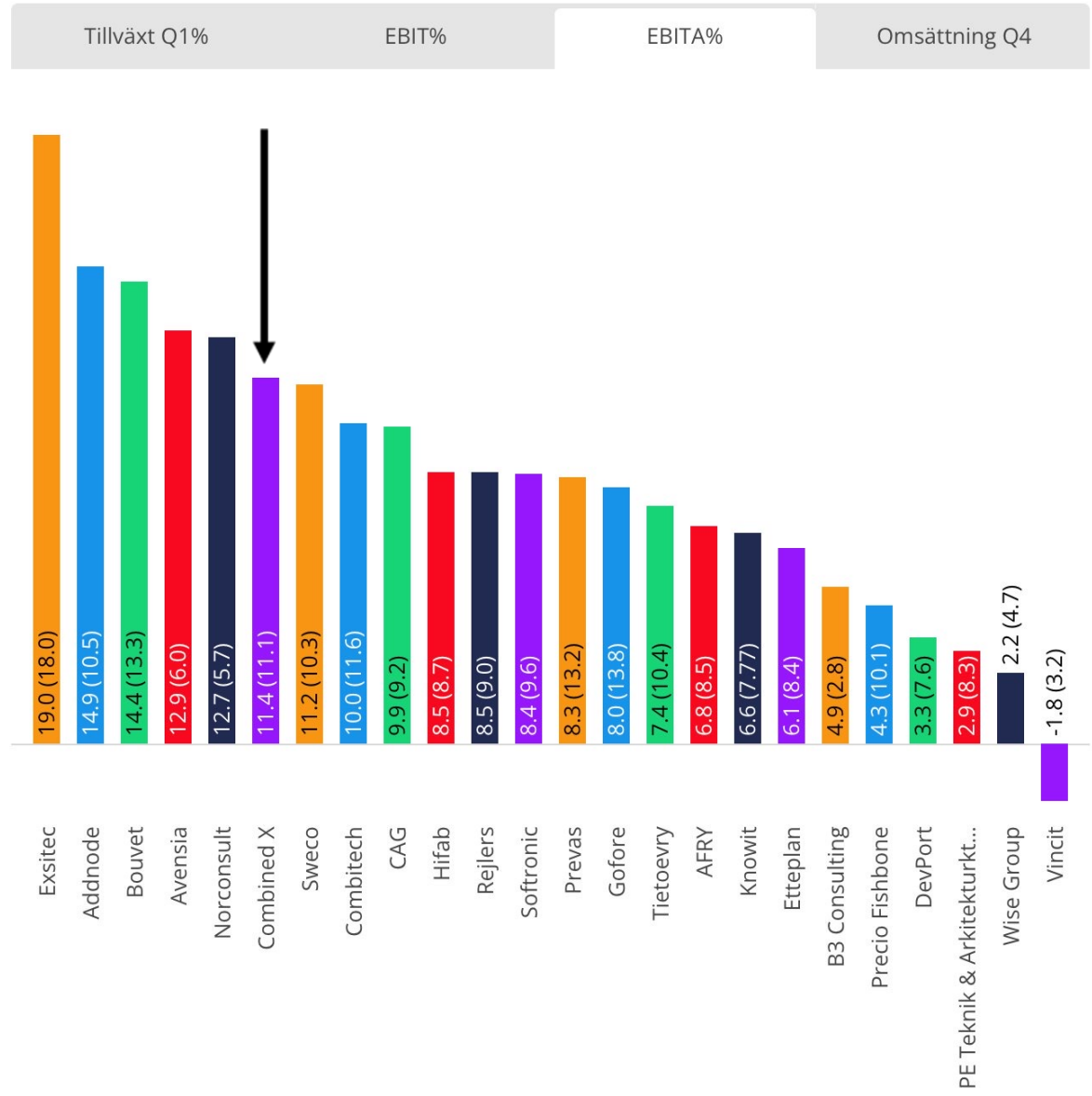




Q1 2025 – Fokus på sund lönsamhet i en avvaktande marknad

- Omsättning 239,2 (224,7) MSEK
- Tillväxt 6,5% (7,5%), varav organisk -4,9% (-1,4%)
- Kalenderjusterad tillväxt 7,8% (9,0%)
varav organisk -3,5% (-0,2%)
- Just. EBITA 27,3 (27,4) MSEK
- Just. EBITA-marginal 11,4% (12,2%)







1. **Operativa åtgärder** i bolagen för att öka försäljning och beläggning samt balansera kostnader

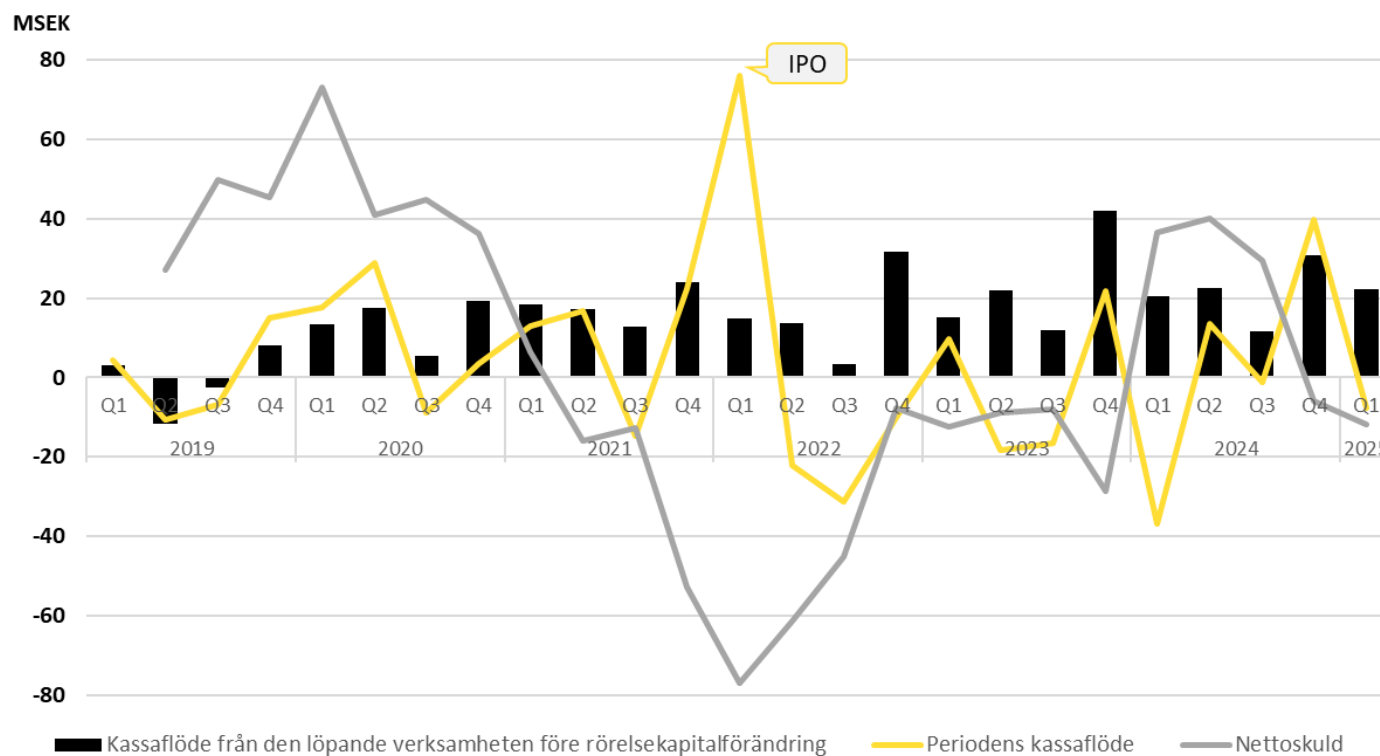
2. **Strategiska åtgärder** för att fokusera våra resurser på rätt delmarknader med rätt erbjudanden och bygga Leading Brands

eNPS 58

NPS 53



Förändring kassaflöde och nettoskuld Q1 2019 – Q1 2025



Likvida medel UB
Q1 2025 124,7 MSEK

Mål: Nettoskuld-sättning
högst 2 ggr EBITDA

Nettoskuldsättning Q1 25
-0,1 ggr EBITDA.

Poster nettoskuld, MSEK

Skulder	47,7
IFRS 16	65,2
Kassa	-124,7
Summa	- 11,8

EBITDA 115,5 MSEK LTM

Frågor?

